

**Szczegółowy program: Moja firma i praca w Poznaniu**  
**Międzynarodowe Targi Poznańskie 23.05.2022**

**Moja firma w Poznaniu – blok dotyczący założenia i prowadzenia działalności gospodarczej:**

| Godzina       | Czas trwania | Temat   | Szczegółowy program   |
|---------------|--------------|---|---|
| 9:00 – 9:45   | 45 minut     | Zakładanie działalności gospodarczej            | <p><b>Formy prawne działalności gospodarczej</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Jednoosobowa działalność gospodarcza,</li> <li>2. Spółka cywilna,</li> <li>3. Spółka jawna,</li> <li>4. Spółka partnerska,</li> <li>5. Spółka komandytowa,</li> <li>6. Spółka komandytowo-akcyjna,</li> <li>7. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością,</li> <li>8. Spółka akcyjna.</li> <li>9. Porównanie form – plusy, minusy, blaski i cienie.</li> <li>10. Przekształcenie formy działalności gospodarczej.</li> </ol> <p><b>Firma w Polsce to Firma w UE</b><br/>                     Swoboda przedsiębiorczości i swoboda świadczenia usług w UE i EOG w ujęciu praktycznym.</p> <p><b>Procedura rejestracji jednoosobowej działalności gospodarczej</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ewidencja przedsiębiorców – CEIDG.</li> <li>2. Konto ePUAP – jak założyć?</li> <li>3. Rejestracja działalności krok po kroku.</li> <li>4. Konto firmowe.</li> </ol> <p><b>Ubezpieczenia w działalności gospodarczej: zasady odprowadzania składek w ZUS</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ubezpieczenie społeczne.</li> <li>2. Ubezpieczenie zdrowotne i chorobowe.</li> <li>3. Ulga na start.</li> <li>4. Łączenia działalności z pracą etatową.</li> <li>5. Prawo do zasiłku</li> </ol> |
| 9:55 – 10:40  | 45 minut     | Formy opodatkowania w działalności gospodarczej | <p><b>Przedstawienie i omówienie form opodatkowania</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Zasady ogólne, ryczałt, podatek liniowy, skala – różnice i przykłady.</li> <li>2. Jak i kiedy można zmienić formę opodatkowania?</li> <li>3. Optymalizacja, czyli jak działać, by rozsądnie gospodarować bilansem zysków i strat?</li> </ol> <p><b>Podatek VAT – kogo obowiązuje i rejestracja</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Ustawa o VAT – kto jest zobowiązany do świadczenia usług i/lub sprzedaży towarów z VAT?</li> <li>2. Rejestracja płatnika VAT.</li> <li>3. Zwolnienia z VAT – podmiotowe i przedmiotowe.</li> </ol> <p><b>Kasa fiskalna</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Kiedy występuje obowiązek posiadania kasy fiskalnej?</li> <li>2. Jak zarejestrować kasę fiskalną?</li> <li>3. Zwrot za zakup kasy fiskalnej.</li> </ol>   |
| 10:50 – 11:20 | 30 minut     | Biznes w Polsce po ukraińsku                    | Wystąpienie przedsiębiorcy pochodzącego z Ukrainy, prowadzącego firmę w Polsce.   |

|               |           |                              |  |
|---------------|-----------|------------------------------|--|
| 11:30 – 12:15 | 45 minut  | Zatrudnianie pracowników     | <p><b>Formalne kwestie zatrudnienia pracownika z Ukrainy</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Zatrudnianie obywateli Ukrainy po 24 lutego 2022 r.</li> <li>2. Usprawnienia w procedurze zatrudniania cudzoziemców.</li> <li>3. Pobyt czasowy i karta pobytu.</li> <li>4. Obowiązki formalne cudzoziemca a obowiązki podmiotu powierzającego wykonywanie pracy cudzoziemcowi.</li> </ol> <p><b>Procedura zatrudnienia pracownika</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Instrukcja zatrudnienia pracownika.</li> <li>2. Formy zatrudnienia pracownika.</li> <li>3. Obowiązki pracodawcy.</li> <li>4. Akta osobowe – co muszą zawierać?</li> </ol> <p><b>Zgłoszenie do ZUS</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Zgłoszenie do ZUS – przegląd formularzy.</li> <li>2. ZUS PUE – jak działa elektroniczna platforma?</li> <li>3. Terminy i zasady zgłaszania zleceniobiorców.</li> <li>4. Rodzaje ubezpieczeń. Różnice w przypadku łączonych form zatrudnienia.</li> </ol>  |
| 12:25 – 13:25 | 1 godzina | Zasady planowania biznesu    | <p><b>Pomysł na biznes</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mam pomysł i co dalej? 3 kroki do sukcesu.</li> <li>2. Kreatywność vs innowacyjność pomysłów na biznes.</li> <li>3. Biznes model Canvas, czyli jak wykorzystać szablon do zaprojektowania modelu biznesu?</li> <li>4. Testowanie pomysłu biznesowego. Zrób prototyp i sprawdź!</li> </ol> <p><b>Pozyskiwanie dofinansowań na własną firmę</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Skąd wziąć środki na uprawnienia, kwalifikacje i niezbędne umiejętności? Dofinansowanie (do 100%) usług doradczych i szkoleniowych dla przedsiębiorców i ich pracowników.</li> <li>2. Finansowanie zewnętrzne na START - rozwój infrastruktury, narzędzi lub innych działań wspierających firmę.</li> <li>3. Gdzie szukać informacji o dostępnych dotacjach?</li> <li>4. Jak skutecznie przygotować wniosek o dofinansowanie?</li> </ol> <p><b>Ogólne zasady sporządzania biznesplanu – ocena ryzyka przedsięwzięcia</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mocne i słabe strony, szanse i zagrożenia w kontekście biznesu.</li> <li>2. Rachunek zysków i strat, czyli czy to mi się opłaci?</li> <li>3. Adwokat diabła, czyli lepiej przewidzieć najgorszy scenariusz</li> <li>4. Formy i narzędzia zabezpieczenia firmy (i siebie/bliskich) na wszelki wypadek.</li> </ol> |
| 13:35 – 13:50 | 15 minut  | Biznes w Polsce po ukraińsku | Wystąpienie przedsiębiorcy pochodzącego z Ukrainy, prowadzącego firmę w Polsce.  |

|               |           |   |  |
|---------------|-----------|---|--|
| 14:00 – 15:00 | 1 godzina | Media społecznościowe przy planowaniu i prowadzeniu firmy | <b>Różnice w wykorzystaniu mediów społecznościowych w biznesie w Ukrainie i w Polsce.</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Czy media społecznościowe są odpowiednim narzędziem do komunikacji mojej oferty?</li> <li>2. Persona, czyli kto jest odbiorcą moich usług, w jakim mówi języku, gdzie i jak kupuje?</li> <li>3. Czym jest strategia komunikacji</li> <li>4. Jak wyróżnić się na tle konkurencji?</li> <li>5. Różnice kulturowe w mediach społecznościowych.</li> </ol> |
| 15:00 – 15:30 | 30 minut  | Biznes w Polsce po ukraińsku                              | Wystąpienie przedsiębiorcy pochodzącego z Ukrainy, prowadzącego firmę w Polsce.  |
| 15:30 – 16:00 | 30 minut  | Wystąpienie Partnerów Specjalnych                         | Prezentacja Partnerów Specjalnych wydarzenia i ich oferty.   |

| <b>Moja praca w Poznaniu - blok dotyczący zatrudnienia i aktywnego poszukiwania pracy</b> |          |  |  |
|---|----------|--|--|
| 9:00 – 9:10   | 10 minut | Otwarcie wydarzenia                                | Otwarcie wydarzenia przez Prezydenta Miasta Poznania i Przedstawiciela Konsulatu Generalnego Ukrainy z Wrocławia.  |
| 9:10 – 9:30   | 20 minut | Prezentacja Krajowej Izby Doradców Podatkowych     | <b>Wielkopolski Oddział Krajowej Izby Doradców Podatkowych</b><br>Obowiązki podatkowe Uchodźców prowadzących działalność gospodarczą i wykonujących pracę w Polsce.  |
| 9:40 – 10:10  | 30 minut | Aktywne poszukiwanie pracy                         | Prezentacja prowadzona przez Powiatowy Urząd Pracy w Poznaniu.   |
| 10:20 – 11:05   | 45 minut | Jak napisać CV                                     | <b>Co powinno zawierać profesjonalne CV</b><br><ol style="list-style-type: none"> <li>1. Szablon CV, który kradnie uwagę.</li> <li>2. Jak się wyróżnić spośród innych kandydatów.</li> <li>3. Napisz to, co Twój przyszły pracodawca chce o Tobie przeczytać.</li> <li>4. Co oferta pracy mówi o zakresie CV?</li> <li>5. CV w LinkedIn.</li> </ol>  |
| 11:10 – 11:40   | 30 minut | Wystąpienie Partnerów Specjalnych                  | Prezentacja Partnerów Specjalnych wydarzenia i ich oferty.   |
| 11:45 - 12:15   | 30 minut | Agencje zatrudnieniowe – Agencje Pracy Tymczasowej | <b>Zasady działania i zatrudniania pracowników</b><br><ol style="list-style-type: none"> <li>1. Procedura rekrutacji.</li> <li>2. Wymagane dokumenty.</li> <li>3. Prawa i obowiązki pracowników.</li> <li>4. Sprawdzaj! Czyli o nielegalnych formach zatrudnienia i czerwonych lampkach.</li> <li>5. Agencje zatrudnieniowe – gdzie ich szukać i jak działają?</li> </ol>  |
| 12:25 – 13:10   | 45 minut | Rozmowa o pracę                                    | <b>Jak się przygotować do rozmowy o pracę</b><br><ol style="list-style-type: none"> <li>1. Tylko spokój Cię uratuje.</li> <li>2. Plan A, plan B, czyli “co jeśli ...”.</li> <li>3. Wiedz kto i na jakie stanowisko chce Cię zatrudnić.</li> <li>4. Z życia wzięte, czyli zobacz jak robią to inni.</li> </ol> <b>Skuteczna autoprezentacja</b><br><ol style="list-style-type: none"> <li>1. Struktura prezentacji</li> <li>2. Jak się sprzedać?</li> <li>3. Kanon zachowań na rozmowie kwalifikacyjnej, które zapunktują.</li> <li>4. Jak Cię widzą, tak Cię piszą, czyli mowa o niewerbalnym obliczu prezentacji</li> <li>5. Czy masz szansę na drugie pierwsze wrażenie? Czyli co, jeśli podwinie się noga.</li> </ol> |
| 13:20 – 13:50   | 30 minut | Nostryfikacja dyplomów                             | <b>Procedura</b><br><ol style="list-style-type: none"> <li>1. Jak sprawnie przejść przez drogę uznania dyplomu ukończenia studiów wyższych zdobytego na uczelni w innym kraju?</li> <li>2. Check-lista wymaganych dokumentów.</li> <li>3. Ile to potrwa?</li> <li>4. Opłaty.</li> <li>5. Które tytuły można nostryfikować?</li> <li>6. Źródła informacji i pomocne instrukcje.</li> </ol>  |

|               |           |                                       |  |
|---------------|-----------|---------------------------------------|--|
| 14:00 – 15:00 | 1 godzina | Prawo umów                            | <p><b>Rodzaje umów w polskim prawie</b></p> <p>Zagadnienia ogólne (w tym m.in. zasada swobody umów, rodzaje umów, pozaumowne elementy kształtujące treść praw i obowiązków stron umowy).</p> <p><b>Na co zwracać uwagę przy podpisywaniu umowy.</b></p> <p><b>W jakim języku powinna być podpisana umowa:</b></p> <p>Język, prawo i sąd właściwy dla umowy.</p> <p><b>Zasady ubezpieczenia pracownika</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Zasady ubezpieczenia pracownika</li> <li>2. Rodzaje możliwych ubezpieczeń pracowniczych, w tym ubezpieczenia społeczne, zdrowotne i inne.</li> <li>3. Obowiązki pracodawcy w zakresie ubezpieczenia pracownika.</li> </ol> |
| 15:00 – 15:30 | 30 minut  | Zatrudnienie z perspektywy pracownika | Wystąpienie pracownika pochodzącego z Ukrainy, pracującego w Polsce.   |

## **Prowadzący:**

### **Grzegorz Dudczak**

Radca prawny, partner Philips & Garnuszewski Spółka Partnerska Radców Prawnych z siedzibą w Poznaniu. Fundator i członek zarządu Fundacji Edukacji Prawnej. Autor szkoleń z zakresu prawa cywilnego, gospodarczego, handlowego oraz prawa własności intelektualnej. Trener – w teorii i praktyce. Swym doświadczeniem dzieli się z innymi, skupiając się na natychmiastowych, praktycznych zastosowaniach przekazywanej wiedzy. Absolwent Kirkpatrick Four Levels® Evaluation Certification Program

### **Natalia Smolarek**

Wiceprezes Fundacji Edukacji Prawnej. Etnolingwista z biegłą znajomością języka angielskiego, francuskiego i baskijskiego. Absolwentka Szkoły Analizy Transakcyjnej, HR Master i Kirkpatrick Four Levels® Evaluation Certification Program. Ma 10-letnie doświadczenie w branży edukacyjnej i rozwojowej. Realizuje duże projekty szkoleniowe, pozyskuje dofinansowania na działania edukacyjne i procesy kształcenia. Praktyk networkingu, współpracuje z profesjonalnymi trenerami – praktykami. Nieustannie się uczy i odkrywa nowe metody transferu wiedzy z sali szkoleniowej do miejsca pracy. Specjalizuje się w strategicznym zarządzaniu zespołami. Wie jak ważne jest mierzenie efektywności kształcenia i zwrotu z inwestycji w działania rozwojowe

### **Kamila Wrocińska**

Jest ekspertem w zakresie budowania zespołów handlowych, konsultantem kariery, ale przede wszystkim doświadczonym handlowcem. Na co dzień łączy swoje umiejętności managerskie, handlowe i doświadczenie rekrutera. Dzięki temu skutecznie działa jako trenerem sprzedaży, doradca w obszarze rozwoju sprzedaży i budowania zespołów handlowych swoich Klientów. Praca nad budową skutecznego zespołu to godziny rozmów, konsultacji i wypracowywania najlepszych rozwiązań, które będą wspierały realizację strategicznych celów jej Klientów. Ponad to Kamila jest aktywnym członkiem organizacji Toastmasters International (obecnie jako prezes Toastmasters Business Club), która rozwija mówców i liderów. Autorka artykułów związanych z rekrutacją i budowaniem zespołów sprzedażowych. Mówca konferencji biznesowych, członkini Business Lady Club oraz Klubu Marka jest Kobietą.

### **Mateusz Garnuszewski**

oświadczony Radca Prawny, Partner Philips & Garnuszewski Spółka Partnerska Radców Prawnego. Ekspert z zakresu prawa cywilnego, gospodarczego oraz prawa pracy. Absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu im. Adama Mickiewicza w Poznaniu. Dodatkową wiedzę i kwalifikacje zdobywał w ramach studiów podyplomowych w zakresie prawno-ekonomicznych Aspektów Zarządzania Przedsiębiorstwem oraz Prawa Bankowego na Wydziale Prawa i Administracji, Uniwersytetu im. Adam Mickiewicza w Poznaniu przy w współpracy z Narodowym Bankiem Polskim. Wykładowca, praktyk, trener.

### **Karol Frąckowiak**

Doradca podatkowy z ponad 12-letnim doświadczeniem, które zdobywał m.in. w Urzędzie Skarbowym wyspecjalizowanym w obsłudze dużych podmiotów oraz podmiotów z kapitałem zagranicznym, a następnie współpracując z jedną z wiodących wielkopolskich kancelarii prawnych. W administracji skarbowej zajmował się rozpatrywaniem spraw podatkowych oraz kierował zespołem do spraw zarządzania jakością w Urzędzie Skarbowym. Współpracując z kancelarią prawną reprezentował klientów przed organami administracji publicznej oraz sądami administracyjnymi, a także zajmował się optymalizacją obciążeń podatkowych, jak również zarządzaniem ryzykiem podatkowym różnych przedsięwzięć gospodarczych. Wyznaje zasadę, iż nowoczesne doradztwo podatkowe rozpoczyna się już na bardzo wczesnym etapie planowania biznesu lub poszczególnych przedsięwzięć gospodarczych, a jego istotą jest całościowa analiza aktywności gospodarczej klienta w celu optymalizacji rozliczeń i zarządzania ryzykiem podatkowym na każdym etapie prowadzenia biznesu.

**Joanna Ratajczak**

Certyfikowana specjalistka DIMAQ Professional. Od 10 lat zajmuje się digital marketingiem, skupia się na budowie i rozwoju marki w Internecie, analizie i optymalizacji. Poszukuje najlepszych kanałów komunikacji w oparciu o cele biznesowe. Marketing to nie tylko jej praca, ale to przestrzeń wielkich wyzwań i pasji.

**Jan Sobusiak**

Mentor i trener biznesu z ponad 25-letnim doświadczeniem managerskim w marketingu, handlu i produkcji, od małych i średnich, do dużych firm handlowych, w strukturach koncernów. Specjalizuje się w diagnozowaniu i ocenie funkcjonowania struktur sprzedaży, ich efektywności oraz opracowywaniu optymalizacji i ich wdrażaniu, a także wprowadzaniu na rynek nowych brandów. Tworzył i wdrażał wiele projektów z zakresów budowania strategii i struktur sprzedaży, zarządzania klientami, zarządzania ceną oraz tworzenia i pozycjonowania marek, rebrandingu i strategii komunikacyjnych. Pracował na różnych stanowiskach od przedstawiciela handlowego przez menedżera marketingu i sprzedaży aż po pozycję dyrektora zarządzającego i członka zarządu firmy produkcyjnej. Innowacyjny przedsiębiorca – założyciel startupu wprowadzającego nowatorski model współpracy chińskich firm produkcyjnych z europejskimi dystrybutorami.

**Organizator Wydarzenia:**

Miasto Poznań - Wydział Działalności Gospodarczej i Rolnictwa Urzędu Miasta Poznania

**Partnerzy Specjalni wydarzenia:**

1. Konimpex - Invest Sp. z o.o.
2. OLX Group

**Partnerzy wydarzenia:**

1. Ars-Vision
2. BarberShop Egoist
3. Document Service
4. Fundacja Edukacji Prawnej
5. Fundacja In\_Spire
6. Getswork,
7. Grupa MTP
8. Job Impulse Polska Sp. z o.o.
9. Konsulat Generalny Ukrainy we Wrocławiu
10. LEvSUIT,
11. Migrant Info Point
12. Oysteria
13. Powiatowy Urząd Pracy w Poznaniu
14. Przedsiębiorstwo Budowlano-Usługowo-Handlowe KOLPOL sp z o.o.
15. UDH
16. Wielkopolska Izba Adwokacka
17. Wielkopolski Oddział Krajowej Izby Doradców Podatkowych
18. Wojewódzki Urząd Pracy w Poznaniu
19. Zakład Ubezpieczeń Społecznych - II Oddział w Poznaniu
20. Заряженные – Zaryazhennyye